



CATÁLOGO PERSONALIZADO LEARN MÉXICO

MODA Y BELLEZA



**Capacitación personalizada lista para usar.
Compra una vez, úsala para siempre.**

Capacita a tu equipo con cursos digitales diseñados
para tu empresa, listos para implementar.
Sin licencias, sin suscripciones, sin complicaciones.



Cursos listos para usar, hechos a tu medida.

En Learn México creamos cursos digitales personalizados por industria,
diseñados para adaptarse a la realidad, el lenguaje y la cultura de cada empresa.
Nuestros cursos combinan video, evaluaciones y diseño visual moderno e interactivo.

Moda y belleza

Boutiques, spas, marcas de cosméticos

- **Análisis de datos para no técnicos**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Análisis de datos para no técnicos, aplicadas a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Asesoría de imagen básica**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Asesoría de imagen básica, con ejemplos y casos adaptados a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Atención y experiencia de cliente (CX)**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Atención y experiencia de cliente (CX) y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Comunicación asertiva**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Comunicación asertiva con un enfoque muy aplicado a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Diversidad, equidad e inclusión (DEI)**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Diversidad, equidad e inclusión (DEI), aplicadas a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Experiencia en salón/spa**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Experiencia en salón/spa, con ejemplos y casos adaptados a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Gestión del cambio**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Gestión del cambio y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Gestión del tiempo**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Gestión del tiempo con un enfoque muy aplicado a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Inventarios y citas**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Inventarios y citas, aplicadas a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Liderazgo en equipos de venta**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Liderazgo en equipos de venta, con ejemplos y casos adaptados a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

Moda y belleza

Boutiques, spas, marcas de cosméticos

- **Marketing con influencers**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Marketing con influencers y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Marketing de belleza**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Marketing de belleza con un enfoque muy aplicado a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Negociación y manejo de objeciones**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Negociación y manejo de objeciones, aplicadas a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Pensamiento crítico**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Pensamiento crítico, con ejemplos y casos adaptados a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Resolución de problemas**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Resolución de problemas y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Servicio al cliente**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Servicio al cliente con un enfoque muy aplicado a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Tendencias digitales**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Tendencias digitales, aplicadas a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Toma de decisiones**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Toma de decisiones, con ejemplos y casos adaptados a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Trabajo en equipo**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Trabajo en equipo y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de boutiques, spas, marcas de cosméticos. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Ventas**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Ventas con un enfoque muy aplicado a boutiques, spas, marcas de cosméticos. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.