



CATÁLOGO PERSONALIZADO LEARN MÉXICO

SEGUROS Y BIENESTAR



**Capacitación personalizada lista para usar.
Compra una vez, úsala para siempre.**

Capacita a tu equipo con cursos digitales diseñados
para tu empresa, listos para implementar.
Sin licencias, sin suscripciones, sin complicaciones.



Cursos listos para usar, hechos a tu medida.

En Learn México creamos cursos digitales personalizados por industria,
diseñados para adaptarse a la realidad, el lenguaje y la cultura de cada empresa.
Nuestros cursos combinan video, evaluaciones y diseño visual moderno e interactivo.

Seguros y bienestar

Aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo

- **Análisis de datos para no técnicos**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Análisis de datos para no técnicos, aplicadas a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Atención y experiencia de cliente (CX)**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Atención y experiencia de cliente (CX), con ejemplos y casos adaptados a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Comunicación asertiva**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Comunicación asertiva y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Diversidad, equidad e inclusión (DEI)**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Diversidad, equidad e inclusión (DEI) con un enfoque muy aplicado a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Empatía y escucha activa**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Empatía y escucha activa, aplicadas a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Evaluación de siniestros**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Evaluación de siniestros, con ejemplos y casos adaptados a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Experiencia del asegurado**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Experiencia del asegurado y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Gestión de cartera**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Gestión de cartera con un enfoque muy aplicado a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Gestión de equipos comerciales**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Gestión de equipos comerciales, aplicadas a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Gestión del cambio**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Gestión del cambio, con ejemplos y casos adaptados a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

Seguros y bienestar

Aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo

- **Gestión del tiempo**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Gestión del tiempo y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Liderazgo**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Liderazgo con un enfoque muy aplicado a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Manejo de objeciones**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Manejo de objeciones, aplicadas a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Negociación y manejo de objeciones**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Negociación y manejo de objeciones, con ejemplos y casos adaptados a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Normatividad CNSF**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Normatividad CNSF y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Pensamiento crítico**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Pensamiento crítico con un enfoque muy aplicado a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.

- **Resolución de problemas**

Este curso te ayudará a desarrollar competencias en Resolución de problemas, aplicadas a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al finalizar, contarás con herramientas prácticas para mejorar tu desempeño diario y aportar más valor a tu organización.

- **Toma de decisiones**

En este curso abordarás de forma práctica el tema de Toma de decisiones, con ejemplos y casos adaptados a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Podrás transferir lo aprendido a tu día a día para obtener resultados visibles en poco tiempo.

- **Trabajo en equipo**

El objetivo de este curso es que domines los conceptos clave de Trabajo en equipo y sepas cómo llevarlos a la práctica en el contexto de aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Al completarlo, estarás mejor preparado para tomar decisiones y enfrentar retos reales.

- **Ventas consultivas**

A lo largo de este curso trabajarás sobre Ventas consultivas con un enfoque muy aplicado a aseguradoras, servicios médicos, wellness corporativo. Desarrollarás habilidades concretas que te permitirán mejorar procesos, comunicación y resultados.